



**Анна Бабич** – тренер по публичным выступлениям, тренер по написанию продающих текстов, психолог. Организатор тренинг-марафона «Подъём», автор и ведущая проекта «Не просто разговор» (психологический ликбез).

#### **Что я делаю:**

- Открытые тренинги и мастер-классы по публичным выступлениям и написанию продающих текстов;
- Корпоративные тренинги по публичным выступлениям и написанию продающих текстов (возможно проведение ознакомительного бесплатного мастер-класса на 1—2 часа);
- Индивидуальные консультации (в формате индивидуальной работы я готовлю к выступлениям всех, кому нужно подготовиться к конкретному выступлению).

#### **Тренинги:**

- «Харизматичный оратор»;
- «Продающие тексты: алгоритм создания» (авторский курс).
- «Как справиться со страхом публичного выступления» (авторский тренинг)

#### **Как я это делаю?**

У меня нет задачи сообщить вам новую информацию. Новую информацию вы легко добудете и без меня. Моя задача – организовать вам условия, где вы пройдёте путь от ЗНАЮ до ПРИМЕНЯЮ, ИСПОЛЬЗУЮ в жизни и в работе.

У меня как у тренера – 2 главные задачи:

1. Чтобы человек получил качественную обратную связь, которая поможет ему осознать текущее положение и наметить вектор развития;
2. Чтобы у человека в голове осталась не бесформенная куча информации, а чёткая структура, которую можно начать применять «прямо сейчас».

#### **Меня могу рекомендовать участники корпоративных и открытых тренингов:**

Министерство образования НСО, 2ГИС, МДМ Банк, Центр семейной медицины «Здравица», «Унискан», «ЦФТ», «Parallels», «Сиббиофарм», IT Construct, «Русэнергомил», Технопарк Академгородка, «Renewal» (ПФК Обновление), «Сибирский Гигант», Конференция для маркетологов «Груша», Инфософт, АН «Жилфонд» и другие.

#### **Я училась и учусь:**

- **2000—2005 гг.** — НГУ, Гуманитарный факультет, филолог.
- **2012—2015 гг.** — НГУ, Центр Психологии НГУ, психолог.

#### **Кроме этого:**

- **2005—2012 гг.** — Тренинги по продажам, переговорам, управлению персоналом, ораторскому мастерству, презентациям, рекламе, копирайтингу;
- **2010 г.** — Лицензиат Университета Риторики и Ораторского Мастерства (Москва);
- **2011 г.** – Тренинг для тренеров Марка Кукушкина (Москва).

### **Моя история**

У меня замечательно складывалась карьера в сфере HR в крупных западных компаниях. В компании **Kelly Services** я работала PR-специалистом, Консультантом по подбору персонала, Региональным менеджером по продажам. В компании ZARA (корпорация Inditex — испанский производитель и продавец одежды, по объему продаж №1 в мире) на позиции Региональный менеджер по персоналу я управляла 8 магазинами в 6 городах.

В какой-то момент я поняла, что в моей работе лучше всего у меня получается **2 вещи**: первая — хорошо и много **говорить**. В самом широком смысле. Говорить устно и письменно. Выступать на корпоративных и внешних конференциях, вдохновлять, мотивировать моих коллег, зажигать интерес в их глазах. Вторая — **вести тренинги**, передавать свои знания людям, помогать им расти, открывать для них что-то новое и... зажигать интерес в их глазах!

Так я пришла в Школу Ораторского Мастерства «Человек Слова» и стала тренером по публичным выступлениям и написанию продающих текстов.

**Говорить красиво — это я могу.**

**Научить красиво говорить — это я могу еще лучше.**

**Приглашайте!**